

TABLE DES MATIÈRES

ABRÉVIATIONS	7
INTRODUCTION	9
L'institution limite. Le déplacement de la frontière entre le normal et le pathologique	9
Un cas extrême. Le monde des affaires dans l'appareil d'État au tribunal de commerce de Paris (2000-2005)	12
Du pathologique au normal. Le « sale boulot » des faillites et l'évolution du rapport au débiteur	16
Normaliser la déviance et naviguer au sein de la nouvelle normalité. Le double mouvement de Polanyi et la double morphogenèse d'Archer	19
L'enquête sociologique. Une approche organisationnelle et néo-structurale à partir du travail des juges consulaires	22
L'institution limite et son capital social :	
les mécanismes collectifs	31
Régulation autonome titularisée : spécialisation, création d'un espace normatif propre et exclusions concomitantes	32
Création de l'entre soi : Viviers de recrutement (dominés par la finance) et brassages internes	35
Promotion de pragmatismes collectifs et polynormativité du travail régulateur	36
Arraînement de l'expertise et apprentissages collectifs dans les réseaux de demandes d'avis	41
Infléchissement des apprentissages vers des alignements normatifs casuistiques : Réseaux et régulation	43
Concaténation récursive des mécanismes collectifs et rendement du capital social de l'institution limite	46

Normalisation du pathologique, puis de l'institution limite et de la normalisation elles-mêmes	49
Quelles institutions limites pour les transitions contemporaines ?	52
LE MONDE DES AFFAIRES DANS L'APPAREIL D'ÉTAT	
Clôture et verrouillage d'un espace normatif propre	57
La régulation conjointe de l'économie de marché	57
La régulation autonome titularisée dans une perspective historique. Des mécanismes au long cours	63
Une compétence spécialisée et vaste du tribunal de commerce consulaire	65
La division formelle du travail au tribunal	67
Les repères juridiques du travail des juges du commerce en 2000	71
Le droit des affaires	73
Les procédures collectives	77
La régulation autonome titularisée : droit et conventions	86
Pragmatisme, usages et jugement en équité	92
Rapprochement du pragmatisme consulaire avec le pragmatisme juridique posnérien/américain	97
L'institution pragmatique comme cible d'entrepreneurs judiciaires	103
Les <i>Deux rêves du commerce</i> , les relations de crédit et les faillites	109
CRÉATION DE L'ENTRE SOI	
Viviers et réseaux de recrutements, cooptation dominée par la finance et brassages internes	115
Description du dispositif formel de recrutement des juges de l'institution limite : militants et activistes	116
Les différents viviers de recrutement des juges consulaires . . .	128
La surreprésentation de la finance parmi les juges consulaires . . .	130
La fonction des juges consulaires dans l'entreprise	133

Typologie des juges du tribunal de commerce de Paris au moment de l'enquête	136
Type 1 : Des hommes cadres dirigeants et patrons de PME en fin de carrière	136
Type 2 : Des patrons et patronnes de PME	137
Type 3 : Des juristes et managers retraités	137
Les parcours organisationnels et relationnels d'entrée au tribunal	138
Les juges consulaires : principaux « recruteurs » de nouveaux juges	139
D'où vient l'initiative de poser sa candidature au tribunal de commerce de Paris?	140
Motivations pour entrer au tribunal de commerce de Paris	142
Le « détachement » par le mécanisme de rotation/brassage des juges	144
Brassage partiel et domination de la finance dans les chambres de procédures collectives	149
Toujours au bon endroit au bon moment. Les juges banquiers-juristes dans les chambres de procédures collectives	155
DE LA POLYNORMATIVITÉ AUX PRAGMATISMES COLLECTIFS DANS LES NÉGOCIATIONS RÉGULATOIRES	161
Pragmatisme et savoirs multiples mobilisés par les juges consulaires	163
Polynormativité, pragmatismes collectifs et casuistiques individuelles	166
Trois cas d'espèce mobilisant le pouvoir souverain d'appréciation du juge	168
Concurrence déloyale, préjudice moral et punitivité	169
Une majorité punitive contre les « coups bas » du monde des affaires	175
Les opposants légalistes et non punitifs	180
Polynormativité, dogmatisme et casuistique	183
Justicier ou médiateur?	186

Rupture de contrat et interventionnisme dans les marchés . . .	187
De la prolongation du contrat contre la volonté d'une des parties	188
Le droit sacré des contrats aux implications divergentes . . .	191
L'argumentation pragmatique fondée sur les conséquences de la décision	194
Le mélange casuistique des registres	199
Actionnaires minoritaires et interventionnisme dans les conseils d'administration	202
Un interventionnisme limité :	
une position théorique quasi consensuelle	208
La priorité à la survie de l'entreprise au nom de l' <i>affectio societatis</i>	217
De l' <i>affectio societatis</i> à la (non) prise en compte des salariés . . .	220
Les pragmatismes collectifs des juges entrepreneurs judiciaires	224
Des « sensibilités individuelles » aux pragmatismes collectifs dans la régulation autonome titularisée	225
Des « sensibilités » individuelles aux représentations collectives	226
Des pragmatismes individuels aux pragmatismes collectifs	229
Pragmatisme collectif et capture institutionnelle	232
Le poids des différentes idéologies des juges consulaires en 2005	233
Une institution limite sous tension	237
 RÉSEAUX ET APPRENTISSAGE COLLECTIF	
Dynamique cyclique du partage de l'expérience	241
« Les experts c'est nous ».	
Spécialisation et arraisonnement de l'expertise	243
Le réseau d'échanges de connaissances, d'idées et d'expériences entre juges	250
Similarités et homophilies épistémiques. Qui se ressemble se consulte	257

Homophilie de chambre dans les échanges de conseil entre les juges	259
La création du processus cyclique entre surcharges et conflits : les invariants dynamiques des réseaux de conseil	261
Centralisation-décentralisation-recentralisation du réseau de conseil : un processus cyclique et stable	263
Le processus cyclique	264
Oscillations dans la structure stable	268
La création du processus cyclique : de la surcharge aux conflits dans le noyau, et retour à la surcharge	269
Les juges centraux de l'institution.	
Une petite élite de « juges de référence » épistémique	271
Leadership épistémique. L'influence des banquiers-juristes dans les réseaux de conseil	276
Mobilités internes et <i>turnover</i> relationnel comme déterminants de l'apprentissage collectif	279
Stabilisation dynamique de l'apprentissage collectif supervisé. Le modèle de la toupie	282
Effets cumulés de l'invariant dynamique et de la rotation sur le statut épistémique des banquiers-juristes	288
RÉSEAUX ET CONTROVERSE	
La transformation de l'apprentissage collectif en alignements normatifs casuistiques	295
Réseaux et régulation : la promotion d'une économie politique prioritaire	295
Dynamique du réseau et punitivité en matière de concurrence déloyale	299
Modélisation. Place des choix normatifs dans la dynamique du réseau d'apprentissage collectif	300
Les effets endogènes	303
Les effets du statut formel : l'ancienneté	304
Les effets horizontaux de coappartenance à une chambre	305
Pas d'effet « pur » de l'« homophilie normative » sur les choix de conseillers	306

L'influence des choix normatifs des banquiers-juristes sur l'apprentissage collectif	309
Convergence avec l'analyse statique du réseau et des controverses	314
Dynamique du réseau et interventionnisme dans les conseils d'administration	315
Controverses, position dominante et retournements casuistiques	318
Qualifications imposées et alignements normatifs comme libertés casuistiques	324

CAPTURE ET LOBBYING DE L'INSTITUTION LIMITE
DANS LE « SALE BOULOT » DES FAILLITES

ET DE LEURS PROCÉDURES COLLECTIVES	327
Institution limite et profits réglementaires d'un régime dérogatoire	327
Le « sale boulot » des faillites, son acceptation (relative) par les juges consulaires et ses controverses	333
Normalisation de la déviance par un cadrage idéologique controversé. L'exemple du redressement judiciaire	337
Les salariés comme variables d'ajustement	339
Soutenir le chef d'entreprise et afficher le souci de la vie sociale de l'entreprise	341
Soutenir les créanciers et accepter le cycle de vie de l'entreprise	347
L'oscillation « pragmatique » et l'attention particulière à la personnalité du chef d'entreprise	354
Contrôles en bout de chaîne du crédit : les profits existentiels et réglementaires du secteur financier	359
Le sauvetage du zombie financier lui-même	360
Tremplin de lobbying : intervention dans la réforme du droit des procédures collectives	368
La normalisation du pathologique dans le traitement des faillites	369

La finance dans le droit des faillites : dominer par la complexification des procédures et de leur mise en œuvre	372
Institution borderline, capital social et normalisation de la déviance du monde des affaires : invisibilisation et capture institutionnelle	381
CONCLUSION	385
REMERCIEMENTS	393
ANNEXE L'enquête longitudinale	395
BIBLIOGRAPHIE	399
INDEX DES NOMS	419
INDEX DES NOTIONS	423
TABLE DES FIGURES, ENCADRÉS ET TABLEAUX	431